

ALTERNANCE COMMERCIALE - H/F



Max de Génie

Préparations intensivement gourmandes

ENTREPRISE :

Chez Max de Génie, nous avons pour mission de permettre à tous les grands gourmands de se faire plaisir sans pour autant impacter sa santé! Comment ? Nous proposons une gamme de 8 préparations à pâtisserie ultra gourmandes (Fondant au chocolat, pancakes, cookies, muffins...) qui vous permettront de faire en moins de 5 min de préparation, des gourmandises avec 50% de sucre en moins que les pâtisseries classiques. Tout ça de manière 100% naturelle, avec une liste d'ingrédients la plus courte possible!

MISSIONS :

En tant que **Commercial terrain**, vous rejoignez une start-up pleine d'ambition et vous participerez activement à l'ensemble des étapes du process de développement de nos gourmandises, pour permettre au plus grand monde de personnes de se faire plaisir plus sainement ! Vous serez en lien direct et reporterez directement aux fondateurs.

Développement des ventes :

- Faire de la prospection avec de nouveaux clients potentiels pour élargir le portefeuille de la marque et ainsi être partie prenante du développement commercial de la start-up !
- S'assurer de la bonne mise en rayon, rotation des produits et affichage des prix.
- Établir et développer des relations commerciales solides et pérennes.
- Organiser et mettre en place des **opérations promotionnelles** et événementielles en magasins (animation, dégustations...)
- Réaliser une veille marché et concurrence et établir un reporting mensuel.

INTÉRÊTS DE L'ALTERNANCE:

- Participer au développement d'une start-up dans la food en pleine croissance et participer à l'élaboration de l'alimentation de demain.
- Mettre en pratique des compétences polyvalentes et être rapidement responsabilisé(e) et autonome
- Faire partie d'une équipe jeune dans un écosystème de start-up super cool
- Manger des pâtisseries saines à longueur de journée, parce qu'en plus d'être gourmands, elles nous permettent de carburer ! Chez Max de Génie, on aime partager des moments gourmands !

VOTRE EXPÉRIENCE ET VOS QUALITÉS :

- De formation supérieure de type école de commerce, BTS Commercial ou formation en négociation
- Vous avez un bon relationnel, vous êtes force de persuasion et vous savez écouter les clients. Vous n'avez pas peur de décrocher le téléphone ou d'aller seul à un RDV client.
- Vous êtes polyvalent(e), flexible et mobile et aimez avoir divers sujets variés à traiter.
- Rigoureux/se et organisé(e), vous savez gérer les priorités
- Curieux, enthousiaste, autonome, vous aimez le gout du challenge
- Entrepreneur dans l'âme, vous avez l'esprit start-up et vous savez retoucher vos manches quand il le faut !
- Petit plus : vous êtes bon cuisinier
- Travail le samedi éventuel (récupérable en semaine)
- Permis B obligatoire



Région Parisienne
(principalement 78)
Mobilité demandée



A définir



Poste à pourvoir
dès aujourd'hui
Durée: 12 ou 24 mois
Contrat apprentissage
uniquement



www.maxdegenie.com



contact@maxdegenie.com



A envoyer:
CV
Lettre de Motivation